

PIANO DIDATTICO

Formazione Permanente Legge 4/2013 art. 2 comm. 3

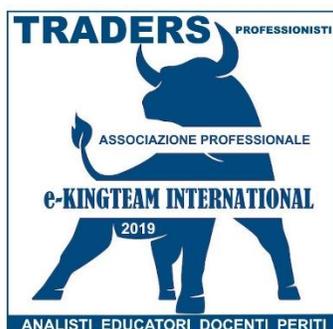
Edizione 2024

Approvato dalla CTS - Commissione Tecnico Scientifica

(Legge 4/2013 art. 5 comm. 2 let. D)

SCIENZE DELL'EDUCAZIONE FINANZIARIA E DELLA NEGOZIAZIONE NEI MERCATI FINANZIARI ONLINE

Di E-KINGTEAM INTERNATIONAL



Associazione professionale iscritta nell'elenco nazionale delle associazioni abilitate all'emissione delle attestazioni di cui alla legge 4/2013 art. 7 e 8 tenuto dal Ministero delle Imprese e del Made in Italy (MIMIT)

INDICE

PREMESSA.....	3
SINTESI PIANO DIDATTICO.....	5
CONTENUTO DEL PROGRAMMA	6
CREDITI FORMATIVI PROFESSIONALI (CFP).....	9

PREMESSA

Il presente Piano Didattico è stato elaborato per il Corso di “SCIENZE DELL’EDUCAZIONE FINANZIARIA E DELLA NEGOZIAZIONE NEI MERCATI FINANZIARI ONLINE”. Il corso fornisce le competenze e le abilità di Alta Formazione dei Professionisti. Le figure e i profili Professionali sono elencate a seguire:

1) Trader e Analista Finanziario Professionale su piattaforme (software) di Trading online, con conto professionale/aziendale e leva finanziaria Tutelata e non Tutelata:

Il Trader e Analista Finanziario Professionale, svolge attività di Trading online su conti retail oppure Professionali anche con alta leva finanziaria, svolge un’analisi Tecnica professionale ed elabora strategie operative ed acquisisce un’ampia capacità professionale sull’uso delle Piattaforme online dei Mercati.

2) Tecnico del Controllo Qualità, Conformità ed Ispezione dei software di accesso ai mercati finanziari

Il Tecnico del Controllo svolge attività di Controllo Qualità dei Software di accesso ai Mercati finanziari;

Controllo Difetti di Produzione, Ispezione per conformità agli standard del Produttore e alle dichiarazioni su sito internet del Cliente con rilascio dichiarazione di conformità del software.

I Professionisti a seguire svolgono attività in contesti differenti, si dividono in Professionisti con speciali competenze Rif. (D.lgs 109 del 4 agosto 2023 Ministero Giustizia e iscrivibilità all’Albo dei CTU Consulenza Tecnica d’Ufficio ausiliario del Giudice e Professionisti senza speciali competenze rif. Legge 4/2013, CTP Consulenza Tecnica di Parte in contesti Privati. Si tratta delle figure del Trader Finanziario Esperto nella redazione di Perizie/Stime, Esperto insegnante di Educazione e Trading Finanziario con o senza speciali competenze.

3) Esperto dell’Educazione e del Trading finanziario in assenza di Speciali competenze, Svolge attività nell’area Giuridica su incarico del Cliente o del Legale di fiducia, ed Educativa e formativa in qualità di Esperto, insegnante in corsi dal livello minimo al più alto livello educativo e formativo, sia attraverso soggetti Pubblici che Privati che in Proprio.

4) Esperto dell’Educazione e del Trading finanziario con il possesso di Speciali competenze, svolge le medesime attività della figura precedente, ma con iscrizione all’Albo CTU, può svolgere attività quale ausiliario del Giudice poiché in possesso delle speciali competenze richieste dalla legge (D.lgs 109 del 04 agosto 2023).

Tali Figure professionali esercitano la loro attività nelle seguenti aree socio economiche:

- Mercati Finanziari online (Negoziazione professionale e Controllo qualità);
- Giuridica (Perizie/Stime);
- Educazione e Formazione (Area finanziaria).

Ricerca e sviluppo

Questo piano didattico nasce da un'attenta analisi di diversi modelli formativi, con gli obiettivi di essere efficace sia per i futuri studenti che per chi lo ha già completato.

Il programma si integra perfettamente con i sistemi formativi esistenti, favorendo lo scambio di conoscenze, competenze e abilità con:

- Università
- Istituti di alta formazione
- Istituti professionalizzanti
- Enti

Questa sinergia permette di rispondere in modo puntuale alle esigenze concrete dei Professionisti, offrendo loro una formazione completa e aggiornata.

Caratteristiche del Piano Didattico

Le ricerche effettuate hanno portato alla creazione di un programma che presenta i seguenti punti salienti:

- Uso strutturato di termini efficaci per aumentare il valore delle materie in conformità di altri corsi di alto profilo.
- Approccio orientato al risultato tramite chiare descrizioni dei contenuti.
- Aggiornamento di tematiche d'interesse Professionale.
- Promozione dell'aspetto di acquisizione competenze e sviluppo professionale.
- Elevare lo standard qualitativo delle competenze e abilità dei Professionisti.

SINTESI PIANO DIDATTICO

	MATERIA	DOCENTE	ORE DIDATTICHE	CFP
1	Area Culturale e Tecnica EDUCAZIONE STORICO FINANZIARIA E INNOVAZIONE	F. GEGA	76	6
2	Area Culturale e Tecnica EDUCAZIONE ALL'AMMINISTRAZIONE ALLA FINANZA E ALLA COMUNICAZIONE	D. HUAMAN	50	5
3	Area Giurisprudenziale DIRITTO	D. HUAMAN	30	5
4	Area Tecnica SOFTWARE, LINGUISTICA; DIGITALIZZAZIONE; SISTEMA DELLA QUALITA'	E. COBALTO	20	6
5	Area Culturale e Tecnica MONEY MANAGEMENT E MARKETING	E. COBALTO	14	4
6	Area Tecnica TECNICA DI ANALISI FINANZIARIA E TRADING LAB	E. COBALTO	66	8
7	Area Culturale e Tecnica EDUCAZIONE ALL'INSEGNAMENTO E PROGETTAZIONE DELLA FORMAZIONE	F. MULINO	14	7
8	Area Scientifica, Culturale e Tecnica SCIENZE DELL'ESTIMO	F. MULINO	150	9
DOCENTI E ORE DI DIDATTICA				
	F. M. MULINO		164	
	D. HUAMAN		80	
	F. GEGA		76	
		Totale	420 ore	50 CFP

CONTENUTO DEL PROGRAMMA

1. EDUCAZIONE STORICO FINANZIARIA E INNOVAZIONE

Focus

Conoscere in maniera approfondita gli argomenti trattati allo scopo di acquisire competenze culturali di negoziazione, dell'innovazione tecnologica, dei Titoli finanziari e della specifica categoria di estimo "Borse, negoziazione e Titoli".

Argomenti trattati

BORSE VALORI; TRADING; TITOLI; CRIPTOVALUTE; BILANCIO DELLO STATO; DEBITO PUBBLICO; BANCHE; ISTITUTI FINANZIARI; ISTITUTI DI PAGAMENTO; ASSICURAZIONE; STRUMENTI FINANZIARI; CAPACITA' CONTRIBUTIVA; ANALISI DEI RISCHI ECONOMICI E PROFESSIONALI; FIGURE PROFESSIONALI IN AREA FINANZIARIA; BLOCKCHAIN E CRIPTOVALUTE; NUOVE SFIDE NEI MERCATI FINANZIARI L'AI (Artificial Intelligence).

Competenze acquisite

Competenze storiche e moderne della categoria dell'Estimo "Borse, Negoziazione e Titoli". Competenze sui fondamentali dell'innovazione tecnologica nei Mercati finanziari derivante dall'introduzione dell'AI.

2. EDUCAZIONE ALL'AMMINISTRAZIONE ALLA FINANZA E ALLA COMUNICAZIONE

Focus

Ottenere le competenze di matematica finanziaria legate alla professione, di Cultura personale, sociale e civica in materia di cittadinanza e in materia di consapevolezza ed espressione culturale.

Argomenti trattati

MATEMATICA FINANZIARIA; ECONOMIA AZIENDALE; ECONOMIA POLITICA; WELFARE; GESTIONE E TECNICHE DELLA COMUNICAZIONE

Competenze acquisite

Competenze di matematica finanziaria; di cultura economica generale; di economia aziendale e politica e di comunicazione ed espressione culturale.

3. DIRITTO

Focus

Competenza sociale e civica e giuridica in materia professionale; Competenza imprenditoriale; Competenza in materia di consapevolezza ed espressione culturale.

Argomenti trattati

DIRITTO EUROPEO E NAZIONALE DELLA NEGOZIAZIONE; DIRITTO DELL'ATTIVITA' PROFESSIONALE; DIRITTO DELL'ESTIMO

Competenze acquisite

Competenze di cultura giuridica economico finanziaria in relazione alla professione a livello nazionale ed Europeo; acquisire competenze e consapevolezza di espressione e della correlazione tra materia giuridica e imprenditoriale.

4. SOFTWARE, LINGUISTICA; DIGITALIZZAZIONE; SISTEMA DELLA QUALITA'

Focus

Conoscenze del sistema Qualità, conformità ed ispezione dei software di negoziazione, competenze tecniche dei software e della loro strumentazione, cultura della digitalizzazione e della linguistica tecnica professionale.

Argomenti trattati

SOFTWARE DI NEGOZIAZIONE; GESTIONE DIGITALE; STRUMENTI DI NEGOZIAZIONE; WORD; EXCELL; TERMINOLOGIA PROFESSIONALE INTERNAZIONALE

Competenze acquisite

Abilità e Capacità di rilevare gli standard di qualità e conformità dei software e della loro strumentazione di negoziazione e di programmazione dei rilevamenti nella gestione della Qualità; capacità di esposizione e discussione tecnica professionale; Competenze della digitalizzazione degli apparati tecnologici di utilizzo nella professione; Abilità nell'uso di programmi di scrittura.

5. MONEY MANAGEMENT E MARKETING

Focus

Acquisire la cultura di gestione del capitale, dei mercati e dei fondamenti del Marketing.

Argomenti trattati

GESTIONE ECONOMICO FINANZIARIA; FONDAMENTALI DI MARKETING

Competenze acquisite

Competenze politiche di Mercato finanziario. Comprensione dei piani di Marketing. Capacità di gestione del capitale.

6. TECNICA DI ANALISI FINANZIARIA E TRADING LAB

Focus

Capacità di esaminare i dati di molti aspetti della redditività e stabilità degli asset del Mercato finanziario e di svolgere proiezioni e ipotesi dei dati in probabile evoluzione futuristica in correlazione all'attività di negoziazione. Questo tipo di supporto è in grado di identificare quali aree della gestione della negoziazione e della finanza, consente di sapere in anticipo l'impatto delle scelte gestionali e di intervenire per ottimizzare i processi di negoziazione. Le conoscenze in analisi finanziaria rendono possibile accompagnare il Professionista in un percorso di crescita finalizzato dalla corretta gestione delle risorse disponibili alla

negoiazione, per generare flussi, individuare aree critiche e pianificare le scelte delle strategie personali di negoziazione.

Argomenti trattati

STORIA DELL'ANALISI DI NEGOZIAZIONE; TECNICHE E TEORIE DELL'ANALISI; TECNICHE E TEORIE DI NEGOZIAZIONE; TRADING LAB E ANALISI DELLA NEGOZIAZIONE APPLICATA

Competenze acquisite

Competenze e abilità tecniche analitiche e di rilevamento dati. Abilità di autogestione strategica e di negoziazione degli asset dei mercati finanziari.

7. EDUCAZIONE ALL'INSEGNAMENTO E PROGETTAZIONE DELLA FORMAZIONE

Focus

Pianificare il processo di pianificazione didattica e di progettazione di corsi di formazione creando contenuti che saranno utilizzati da Clienti che necessitano di arricchimento formativo e di miglioramento delle proprie conoscenze (il sapere); Capacità (il saper fare) o di stimolare cambiamenti nei comportanti e nei metodi in ambito lavorativo per l'adattamento alle nuove realtà, competenze e abilità richieste dall'evoluzione del Mercato (il saper essere).

Argomenti trattati

EDUCAZIONE ALLE DOCENZE; PROGETTAZIONE DELL'ATTIVITA' FORMATIVA; PIANIFICAZIONE DIDATTICA.

Competenze acquisite

Capacità di gestione dell'insegnamento. Abilità di programmazione dei corsi di formazione; Competenza nella pianificazione della didattica.

8. SCIENZE DELL'ESTIMO

Focus

Studio evolutivo del passato e dell'età moderna delle Borse valori, della Negoziazione e dei principali Titoli; studio della cultura tecnico scientifica dell'estimo e del suo processo tecnico professionale; Sviluppo della capacità di elaborazione dati di rilevamento e datidicontabilità, e delle fasi che compongono la realizzazione della stima; Sviluppo delle abilità di utilizzo degli strumenti digitali; conoscenza giurisprudenziale e Sistema del percorso di acquisizione delle speciali competenze dell'Esperto.

Argomenti trattati

STORIA E CULTURA MANUFATTURIERA; ELABORAZIONE DELLE RELAZIONI TECNICHE; TECNICHE D'INDAGINE; IL RILEVAMENTO DATI; L'ACCERTAMENTO DELLE RESPONSABILITA'; IL RILEVAMENTO E L'ACCERTAMENTO DEI DANNI; GLI ELABORATI CONTABILI; IL SISTEMA DI ACQUISIZIONE DOCUMENTALE; LE PROVE; LA DIGITALIZZAZIONE NELL'ESTIMO; IL PERCORSO PER L'ACQUISIZIONE DELLE SPECIALI COMPETENZE

Competenze acquisite

Capacità di redigere relazioni tecniche con scienza, coscienza e professionalità di stime complesse; Competenze di strumenti digitali; Comprensione dell'iter giuridico professionale che consente l'acquisizioni di speciali competenze, partendo dalle figure del Professionista e del professionista esperto allo scopo di comprendere le abilità e le competenze della figura dell'Esperto con speciali competenze.

Introduzione al sistema di punteggio basato sui

CREDITI FORMATIVI PROFESSIONALI (CFP)

Il sistema di crediti formative (CFU), introdotto con il decreto n°509 del 3 novembre 1999, rappresenta una misurazione standardizzata del carico di lavoro accademico a livello nazionale. Il sistema di Crediti Formativi Professionali (CFP) viene adottato da e-KingTeam Italia per quantificare internamente l'impegno richiesto durante il percorso formativo.

I CFP tengono conto di:

- Ore di lezione.
- Studio individuale a casa.
- Laboratori.
- Esercitazioni.
- Seminari.
- Tutte le attività didattiche che favoriscono l'apprendimento.

Il sistema CFP garantisce:

- Uniformità di valutazione del carico di lavoro.
- Trasparenza del percorso formativo.
- Riconoscimento delle competenze acquisite.
- Migliore flessibilità e personalizzazione del piano di studi.

Per accedere alla valutazione finale, gli studenti devono aver soddisfatto gli obblighi di frequenza e aver acquisito tutti i CFP previsti dal Piano di Studi nel percorso formativo scelto. Il voto finale, che determina l'esito dell'esame, è espresso in centodecimi (100/100) con voto minimo per il superamento della prova d'esame di 70/100.

La Prova d'esame:

Teoria:

1. Presentare e discutere una relazione tecnica su asset di negoziazione.
2. Presentare e discutere una stima valori.

Scritto:

1. Realizzare un Corso di formazione continua in area informale.
2. Realizzare il Teaching Plan del Corso.

Pratica:

1. Svolgere analisi su grafico su software connesso in modalità simulate.
2. Mettere a mercato consapevolmente operazioni di negoziazione.

EDUCATIONAL PLAN

Continuing Education Law 4/2013 art. 2 comm. 3

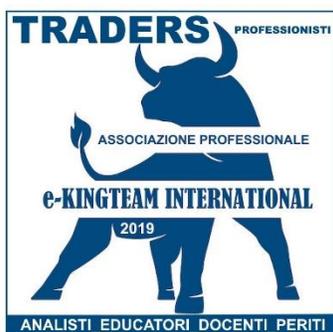
Edition 2024

Approved by the CTS - Technical Scientific Commission

(Law 4/2013 art. 5 comm. 2 let. D)

SCIENCE OF FINANCIAL EDUCATION AND TRADING IN ONLINE FINANCIAL MARKETS

By E-KINGTEAM INTERNATIONAL



Professional association

registered in the national list of associations qualified to issue certificates under Law 4/2013 art. 7 and 8 held by the Ministry of Business and Made in Italy (MIMIT).



PREMISE

SUMMARY LESSON PLAN	10
PROGRAM CONTENT	15
PROFESSIONAL EDUCATION CREDITS (CFP)	18

This Teaching Plan has been prepared for the "SCIENCES OF FINANCIAL EDUCATION AND NEGOTIATION IN ONLINE FINANCIAL MARKETS" course. The course provides the competencies and skills of Higher Education of Professionals. The Professional figures and profiles are listed below:

1) Professional Trader and Financial Analyst on online Trading platforms (software), with professional/corporate account and Protected and Non-Protected leverage:

The Professional Trader and Financial Analyst, conducts online Trading on Retail or Professional accounts even with high leverage, performs professional technical analysis and develops operational strategies and acquires extensive professional skills on the use of online Markets Platforms.

2) Quality Control, Compliance and Inspection Technician of Financial Markets Access Software.

The Control Technician performs Quality Control activities of Financial Markets Access Software;

Production Defect Control, Inspection for compliance with the Manufacturer's standards and statements on the Client's website with issuance of software compliance statement.

The Professionals to follow carry out activities in different contexts, they are divided into Professionals with special skills Ref. (Legislative Decree 109 of August 4, 2023 Ministry of Justice and enrollment in the Register of CTU Technical Consultancy Auxiliary to the Judge and Professionals without special skills Ref. Law 4/2013, CTP Technical Consultancy in Private contexts. These are the figures of the Financial Trader Expert in drafting Appraisals/Evaluations, Expert Teacher of Financial Education and Trading with or without special skills.

3) Expert in Education and Financial Trading in the absence of Special Skills, Carries out activities in the area of Legal on behalf of the Client or Trusted Lawyer, and Educational and Training as an Expert, teacher in courses from the minimum to the highest educational and training level, both through Public and Private entities and on their own.

4) Expert of Education and Financial Trading with the possession of Special skills, performs the same activities as the previous figure, but with registration in the CTU Register, can perform activities as an auxiliary of the Judge since he/she possesses the special skills required by law (Legislative Decree 109 of 04 August 2023).

These Professional Figures practice their activities in the following socio-economic areas:

- Online Financial Markets (Professional Trading and Quality Control);
- Legal (Appraisals/Evaluations);
- Education and Training (Financial Area).

Research and development

This educational plan was developed from a careful analysis of different educational models, with the goals of being effective for both prospective students and those who have already completed it.

The program integrates seamlessly with existing educational systems, fostering the exchange of knowledge, skills and abilities with:

- Universities
- Institutes of higher learning
- Vocational institutions
- Institutions

This synergy makes it possible to respond in a timely manner to the concrete needs of Professionals, offering them comprehensive and up-to-date training.

Characteristics of the Educational Plan

The research conducted led to the creation of a program with the following highlights:

- Structured use of effective terms to increase the value of the subjects in accordance with other high-profile courses.
- Results-oriented approach through clear content descriptions.
- Updating of topics of Professional interest.
- Promotion of the aspect of skill acquisition and professional development.
- Raising the quality standard of Professionals' competencies and skills.

EDUCATIONAL PLAN SUMMARY

	SUBJECT MATTER	TEACHER	TEACHING HOURS	CFP
1	Cultural and Technical Area HISTORICAL FINANCIAL EDUCATION AND INNOVATION	F. GEGA	76	6
2	Cultural and Technical Area FINANCE ADMINISTRATION AND COMMUNICATION EDUCATION	D. HUAMAN	50	5
3	Jurisprudential Area LAW	D. HUAMAN	30	5
4	Technical Area SOFTWARE, LINGUISTICS; DIGITIZATION; QUALITY SYSTEM	E. COBALTO	20	6
5	Cultural and Technical Area. MONEY MANAGEMENT AND MARKETING	E. COBALTO	14	4
6	Technical Area FINANCIAL ANALYSIS TECHNIQUE AND TRADING LAB	E. COBALTO	66	8
7	Cultural and Technical Area TEACHING EDUCATION AND TRAINING DESIGN	F. MULINO	14	7
8	Science, Cultural and Technical Area SCIENCE OF ESTIMATING	F. MULINO	150	9
FACULTY AND TEACHING HOURS				
	F. M. MULINO		164	
	D. HUAMAN		80	
	F. GEGA		76	
		Total	420 Hours	50 CFP

PROGRAM CONTENT

1. HISTORICAL FINANCIAL EDUCATION AND INNOVATION

Focus

In-depth knowledge of the topics covered for the purpose of acquiring cultural competency in trading, technological innovation, Financial Securities, and the specific category of estimation "Exchanges, Trading and Securities."

Topics covered

STOCK EXCHANGES; TRADING; SECURITIES; CRYPTOCURRENCIES; STATE BUDGET; PUBLIC DEBT; BANKS; FINANCIAL INSTITUTIONS; PAYMENT INSTITUTIONS; INSURANCE; FINANCIAL INSTRUMENTS; ABILITY TO PAY; ECONOMIC AND PROFESSIONAL RISK ANALYSIS; PROFESSIONAL FIGURES IN THE FINANCIAL AREA; BLOCKCHAIN AND CRIPTOVALUES; NEW CHALLENGES IN FINANCIAL MARKETS AI (Artificial Intelligence).

Skills Acquired.

Historical and modern skills of the Estimate category "Exchanges, Trading and Securities." Skills on the fundamentals of technological innovation in Financial Markets resulting from the introduction of AI.

2. ADMINISTRATION EDUCATION IN FINANCE AND COMMUNICATION

Focus

Achieve profession-related Financial Mathematics, Personal, Social and Civic Culture skills in citizenship and Cultural Awareness and Expression.

Topics covered.

FINANCIAL MATHEMATICS; BUSINESS ADMINISTRATION; POLITICAL ECONOMY; WELFARE; MANAGEMENT AND COMMUNICATION TECHNIQUES

Skills Acquired.

Skills in financial mathematics; general economic culture; business and political economy; and communication and cultural awareness and expression.

3. LAW

Focus

Social and civic and legal competence in professional matters; Business competence; Competence in cultural awareness and expression.

Topics covered.

EUROPEAN AND NATIONAL LAW OF NEGOTIATION; LAW OF PROFESSIONAL ACTIVITY; LAW OF SURVEYING

Skills Acquired.

Economic and financial legal culture skills in relation to the profession at the national and European level: Acquire skills and awareness of expression and the correlation between legal and business subjects.

4. SOFTWARE; LINGUISTICS; DIGITIZATION; QUALITY SYSTEM

Focus

Knowledge of Quality system, compliance and inspection of trading software, technical skills deisftware and its instrumentation, culture of digitization and professional technical linguistics.

Topics covered.

NEGOTIATION SOFTWARE; DIGITAL MANAGEMENT; NEGOTIATION TOOLS; WORD; EXCELL; INTERNATIONAL PROFESSIONAL TERMINOLOGY

Skills Acquired

Skills and Ability to detect quality and compliance standards of negotiation software and their instrumentation and programming of detections in Quality management; Professional technical exposition and discussion skills; Skills of digitization of technological apparatuses of use in the profession; Skills in the use of writing programs.

5. MONEY MANAGEMENT AND MARKETING

Focus

Acquire the culture of managing capital, markets and the fundamentals of Marketing.

Topics covered.

ECONOMIC AND FINANCIAL MANAGEMENT; MARKETING FUNDAMENTALS

Skills Acquired.

Financial Market policy skills. Understanding of Marketing plans. Capital management skills.

6. FINANCIAL ANALYSIS TECHNIQUE AND TRADING LAB

Focus

Ability to examine The data of many aspects of the profitability and stability of Financial Market assets and to carry out projections and assumptions of the data in likely futuristic evolution in correlation with trading activity. This kind of support is able to identify which areas of trading and finance management, allows to know in advance the impact of management choices and to take action to optimize trading processes. Knowledge in financial analysis makes it possible to accompany the Professional on a path of growth aimed from the proper management of resources available to negotiation, to generate flows, identify critical areas and plan the choices of personal negotiation strategies.

Topics covered.

HISTORY OF NEGOTIATION ANALYSIS; TECHNIQUES AND THEORIES OF ANALYSIS; NEGOTIATION TECHNIQUES AND THEORIES; TRADING LAB AND APPLIED NEGOTIATION ANALYSIS

Skills Acquired.

Technical analytical and data collection skills and competencies. Strategic self-management and trading skills of financial market assets.

8. ESTIMO SCIENCES.

Focus

Evolutionary study of the past and the modern age of Stock Exchanges, Trading and principal Securities; study of the scientific-technical culture of estimating and its professional-technical process; Development of the ability to process survey data and dataaccounting, and the stages that make up the realization of the estimation; Development of the skills of using digital tools; Jurisprudential knowledge and System of the path of acquiring the special skills of the Expert.

Topics covered.

MANUFACTURING HISTORY AND CULTURE; PROCESSING OF TECHNICAL REPORTS; SURVEY TECHNIQUES; DATA SURVEYING; ASCERTAINING LIABILITY; SURVEYING AND ASCERTAINING DAMAGES; ACCOUNTING RECORDS;



DOCUMENTARY ACQUISITION SYSTEM; EVIDENCE; DIGITIZATION IN ESTIMATING; THE PATHWAY TO ACQUIRING SPECIAL SKILLS

Skills Acquired

Ability to write technical reports with science, conscience and professionalism of complex estimates; Digital tools skills; Understanding of the professional legal process that allows the acquisition of special skills, starting from the figures of the Professional and the Experienced Professional in order to understand the skills and competencies of the figure of the Expert with special skills.

Introduction to the scoring system based on the

PROFESSIONAL EDUCATION CREDITS (CFP)

The Credit for Training (CFU) system, introduced by Decree No. 509 of November 3, 1999, is a standardized measurement of academic workload at the national level.

The Professional Training Credits (CFP) system is adopted by e-KingTeam Italy to internally quantify the effort required during the course of training.

CFPs take into account:

- Lecture hours.
- Individual home study.
- Laboratories.
- Tutorials.
- Seminars.
- All instructional activities that promote learning.

The CFP system ensures:

- Uniformity of workload assessment.
- Transparency of the training course.
- Recognition of skills acquired.
- Improved flexibility and personalization of the curriculum.

To access the final grade, students must have fulfilled the attendance requirements and acquired all the CFPs stipulated in the Study Plan in the chosen educational pathway.

The final grade, which determines the outcome of the examination, is expressed in one hundred and tenths (100/100) with a minimum grade for passing the examination test of 70/100.

The Examination Test:

Theory:

1. Present and discuss a technical report on trading assets.
2. Present and discuss a value estimate.

Written:

1. Conduct a Continuing Education Course in informal area.
2. Realize the Teaching Plan of the Course.

Practical:

1. Conduct analysis on graph on connected software in simulated mode.
2. Consciously put trades to market.

E-KINGTEAM INTERNATIONAL SCIENTIFIC-TECHNICAL COMMITTEE (CTC) SIGNATURE FOR APPROVAL OF CHAIRMAN

(DIGITALLY SIGNED)
